

“เปิดใจ 2 ผู้นำกับความสำเร็จ”



คุณลือชัย แก้วศรีสุข

ตำแหน่ง นักธุรกิจมินเนอริโกลด์
ระดับ Executive Director (ED)

คุณธวัชศักดิ์ สายันตนิบัต

ตำแหน่ง นักธุรกิจมินเนอริโกลด์
ระดับ Chief Executive Officer (CEO)

คุณลือชัย แก้วศรีสุข

เหตุใดจึงเลือกธุรกิจกับมินเนอริโกลด์

- 1.เชื่อมั่นในบริษัทและผู้บริหาร
 - 2.เชื่อมั่นในศักยภาพของบริษัทฯ
- ผมอยู่ในธุรกิจมินเนอริฯ ซึ่งเป็นชื่อ



เดิมมาก่อนแล้ว 10 ปี ก่อนที่จะเปลี่ยนชื่อเป็นธุรกิจมินเนอริโกลด์ ตลอดระยะเวลาที่ผมได้อยู่กับบริษัทนี้มา ผมได้เห็นถึงเจตนารมณ์ที่ดีและเห็นการเจริญเติบโตของบริษัทที่มีศักยภาพ ภายใต้การบริหารงานด้วยวิสัยทัศน์ที่กว้างไกลของท่านประธาน ทั้ง 2 ท่านคือ

คุณท้าวและคุณปิยสุณีชัยปาดิ จึงมั่นใจว่า วันหนึ่งถ้าเราสามารถอยู่กับใครได้นานๆ แสดงว่าต้องดีจริง การที่ผมอยู่ที่นี่ที่บริษัทนี้ได้ยาวนานถึง 10 ปี เพราะผมเชื่อมั่นในบริษัทนี้ว่าสามารถฝากชีวิตไว้ได้ วันหนึ่งบริษัทมินเนอริฯเดิม

ก็มีการเปิดตัวแผนธุรกิจใหม่เป็นแบบ Binary ซึ่งใช้เป็นแผนหลักในระบบธุรกิจของมินเนอริโกลด์ ซึ่งเปิดเพิ่มใหม่ ผมก็ไม่รีรอที่จะเข้ามาว่าระบบมินเนอริโกลด์คือ มันใจว่าบริษัทมีจุดเด่นและจุดแข็งหลายอย่าง ผลจากการเปลี่ยนแปลงธุรกิจเป็นมินเนอริโกลด์ มีแนวโน้มที่ดีขึ้น จากสถิติหลังเปิดตัวแค่เพียง 10 เดือน มียอดขายสูงถึง 200 ล้านบาท

มินเนอริโกลด์แตกต่างจากเครือข่าย แพน Binary อื่นๆอย่างไร

ระบบแผน Binary ส่วนมากมักมีสินค้าน้อยรายการ แต่บริษัท มินเนอริโกลด์มีสินค้าที่หลากหลาย เช่น Skin Care, อาหารเสริม, ผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในชีวิตประจำ

ตัวอย่างเช่นเสนอให้มีหน่วยงานเฉพาะกิจตั้งขึ้นมาใหม่เลยเช่นจัดตั้ง “กรมส่งเสริมขายตรง” ขึ้นตรงกับกระทรวงมหาดไทยเลยเข้ามาช่วยในการร่างข้อกฎหมายพิเศษควบคุมธุรกิจขายตรงให้เคร่งครัดมากกว่านี้เพื่อที่จะคัดกรองบริษัทที่ไม่ได้ตั้งใจจะเปิดเป็นธุรกิจ แล้วคิดจะหลอกหลวง ฉ้อฉล ทำให้ขายตรงไทยเสื่อมเสียชื่อเสียงให้ออกไปเพื่อที่จะได้เหลือแต่บริษัทขั้นดีเท่านั้น เมื่อรัฐเข้าใจ และจัดการเช่นนี้แล้ว ก็ขอให้รัฐช่วยประชาสัมพันธ์หรือออกสื่อในระดับประเทศ ให้ออกมาช่วยกันรณรงค์ให้คนไทยหันมารู้จักและทำความเข้าใจกับธุรกิจขายตรงนี้ดีกว่าสามารถที่จะเปลี่ยนแปลง และพัฒนาคุณภาพชีวิตให้ดีขึ้นได้จริง และให้รัฐเป็นตัวกลางในการติดต่อประสานงานกับบริษัทที่ผู้สร้างภาพยนตร์ ค่ายหนัง ค่ายละคร รวมไปถึงสถานีโทรทัศน์ จัดทำภาพยนตร์ หรือละครทีวี ออกมาเป็นซีรีส์รูปแบบหนึ่งเกาหลี พร้อมทั้งให้ภาครัฐออกมากำกับรับรองกับบริษัทขายตรงที่เด่น จัดพิธีการแจกรางวัล หรือประกาศเกียรติคุณให้กับบริษัทขายตรงและนักธุรกิจขายตรงที่เด่นจากบริษัทขายตรงทุกค่าย..ที่ทำงานด้วยความซื่อสัตย์ต่อองค์กร และต่อสังคม ไม่คิดร้ายให้ลบบทองค์กรที่ทำธุรกิจคล้ายๆกัน กิจกรรมที่จะจัดขึ้นโดยภาครัฐนี้จะมี

วันและผลิตภัณฑ์ทางการเกษตร ซึ่งสินค้าเหล่านี้ครอบคลุมการบริโภคได้อย่างทั่วถึง มีช่องทางการปิดการขายได้หลายทาง อีกทั้งจุดเด่นที่สินค้าซึ่งเป็นเอกลักษณ์



เฉพาะตัว ซึ่งจะมีส่วนผสมของน้ำแร่จากบ่อน้ำแร่ของเราเอง

หลักในการบริหารทีมงาน

การทำเครือข่าย เราจะต้องทำงานกับคนจำนวนมาก หรือเรียกว่าทำงานกับ “มหาชน” ก็ว่าได้ จึงจำเป็นต้องมีระบบในการบริหารทีมงานให้ไปในทิศทางเดียวกัน ผมจึงคิดค้นระบบ ที่ชื่อว่า ระบบ Power Network 3-4-5 ที่จะเข้ามาช่วยในการทำงานกับคนจำนวนมากได้ขยับในกลุ่มของตัวเอง

ระบบ Power Network 3-4-5 เป็นเหมือนโรงเรียนสอนแนวคิดธุรกิจ ปลูกฝังแนวคิดการเป็นเจ้าของธุรกิจ ให้มีพื้นฐานแนวคิดอย่างเป็นระบบระเบียบ ให้คิดเหมือนกันและทำเหมือนกัน

มีสื่อที่จะอำนวยความสะดวกช่วยให้ทำงานง่าย เช่น CD, VCD, สื่อสิ่งพิมพ์ และมี WEB SITE

ซึ่งสามารถประชุมออนไลน์เห็นหน้าเห็นตากันได้ ทำงานผ่านเว็บไซต์นี้ได้ทันทีที่ต้องการ ซึ่งออกแบบมาเพื่อให้คุณสามารถทำงานได้ทุกพื้นที่ ทุกภูมิภาคทั่วประเทศ ระบบนี้จะทำให้คนใหม่ที่เขาเข้ามาทำธุรกิจเครือข่าย ทำธุรกิจง่ายขึ้น สำเร็จใช้ระบบนี้จะสร้างคนให้กลายเป็นสินทรัพย์สร้างความมั่นคงให้กับชีวิต

“วันนี้ที่มีมรดกประกอบที่ตีตีลงตัว บริษัท ระบบรองรับที่ดี ถือเป็นคำตอบที่ดีที่สุดสำหรับใครหลาย ๆ คนที่นี้ ผมจะเคยผ่านธุรกิจมาแล้วไม่เคยผ่านธุรกิจมาและอยากจะทำระบบความสำเร็จในชีวิตสักครั้งหนึ่ง ผมขอบอกว่า มินเนอริโกลด์ตอบโจทย์ของท่านแน่นอน”

คล้ายๆกับการแจกรางวัลออกสัปดาห์ หรือสุพรรณหงษ์ทองคำ อะไรประมาณนั้น เพื่อให้เกิดการแข่งขันกันทำความดีต่อธุรกิจที่ตนเองกำลังทำ และทำเพื่อสังคมชาติบ้านเมืองด้วย คุณว่าอะไรจะเกิดขึ้นถ้าเกิดเป็นรูปธรรมในสิ่งที่ผมเพิ่งพูดไปทั้งหมด....!

มาถึงตรงนี้หลายคนคงคิดว่าผมพูดในสิ่งที่ไปไม่ได้ใช่ไหมครับ...! แต่ผมอยากถามว่าถ้าเป็นไปได้จริงๆ ท่านว่าดีมั๊ยครับ...! ผมว่าในใจของทุกท่านต้องบอกว่า “สุดยอด” แน่ๆ เพราะวันนี้พวกเราไม่กล้าคิดนอกกรอบ และไม่กล้าแม้แต่จะคิดว่าถ้าเราช่วยกัน ร่วมมือกัน..มันเป็นไปได้ทั้งนั้น แล้วถ้าเป็นไปได้คุณคิดว่าเศรษฐกิจของชาติบ้านเมืองจะเป็นอย่างไร ถ้ารายได้ประชากรดีขึ้น ความเจริญก็จะดีขึ้น ทำให้ครอบครัวดีขึ้นตามไปด้วย นั่นหมายความว่า จะส่งผลต่อสังคมให้ดีขึ้นด้วย และแน่นอนจะมีส่วนในการลดเรื่องอาชญากรรมได้ก็ เห็นมั๊ยว่าถ้าเรามีรัฐบาลที่เข้าใจธุรกิจขายตรงขึ้นมา..มันช่วยชาติ ช่วยสังคม รวมไปถึงช่วยเรื่องเศรษฐกิจได้จริงๆ แต่ทุกวันนี้ธุรกิจขายตรงมีแต่การโจมตีกัน ใส่ร้ายกัน ข้อต่อให้โยกย้ายสายงานข้ามบริษัทๆกัน เอากันให้ถึงตาย ทำให้ปิดบริษัทๆกันไปเลย ยิ่งดี ผมขอถามหน่อยพวกเราทำกันแบบนี้เพื่ออะไร แทนที่จะเป็นพันธมิตร แต่กลับ

คุณธวัชศักดิ์ สายันตนิบัต

พลังใช้ระบบ Power Network 3-4-5 มาเป็นอย่างไรบ้าง

ระบบนี้เป็นระบบที่ดีมาก คือ เพียงใช้ระบบแค่ 5 เดือน อัตราการเติบโตของทีมเพิ่มขึ้นถึง 2 เท่า ในทีมงานของผม อายุแค่ 19 ปี สามารถมีรายได้ถึงหลักแสนได้ ในเดือนที่ผ่านมามีคนในองค์กรของผมมีรายได้มากขึ้นหลายสิบเท่า

ถ้าหากมีคนอยู่ 1,000-2,000 คน ในเครือข่าย เราจะไม่สามารถดูแลด้วยตัวเอง เราจึงจำเป็นต้องใช้ระบบในการดูแลแทน ดังนั้นระบบได้เข้ามาช่วยให้สามารถบริหารความสำเร็จของทีมมาได้ง่ายขึ้น และระบบก็มีความละเอียดมากที่จะบอกได้ว่า ในเดือนหน้า จะมีคนที่ขึ้นตำแหน่งอีกกี่คน

ระบบช่วยจัดการคนที่มีความแตกต่างกันได้อย่างไร

ในระบบของเรา มีคนที่มีความสามารถศึกษาตั้งแต่ระดับดอกเตอร์, ปริญญาโท ตลอดจนถึงเป็นนักศึกษาอยู่ จนถึงชาวบ้าน ซึ่งมีความแตกต่างกันอย่างมาก

แต่เมื่อมาใช้ระบบ สามารถมีความ



สำเร็จได้เหมือนกัน ซึ่งระบบนี้จะบอกได้ว่าใครต้องทำอะไรตอนไหน ระบบจะจัดสรรความสำเร็จให้ได้เหมือนกัน ซึ่งเป็นจุดดีของระบบมาก ที่สามารถทำให้ทุกคนที่เข้ามาในระบบสำเร็จได้เหมือนกัน

เคยผ่านบริษัทขายตรงมาบ้าง มีรายได้ถึงหกหลัก และทำไปจนถึงตัดสินใจบอร์นกับบริษัทมินเนอริโกลด์

มินเนอริโกลด์เป็นบริษัทในฝันของผมเลย แผนการตลาดเป็น Infinity Matching Bonus ซึ่งคนที่เคยทำงานในแผน Matching มาก่อนจะทราบว่า การจะจ่ายเงินปันผลในขั้นแรกจะได้มากและรายได้ในขั้นต่อมาจะค่อยๆน้อยลงมาเรื่อยๆ

สร้างความมั่นคงให้กับบริษัทขายตรงในประเทศไทยได้ไม่ถึงไหนกับเค้าเสียที ผมอยากให้ออกมาช่วยกันคิดว่า “โปรดคง” ครับ ทุกวันนี้เราต้องการคำนี้กันไม่ใช่หรือครับ ประชากรในประเทศไทยมีถึง 70 กว่าล้านคน ถ้าส่วนใหญ่ของประชากรเข้าใจว่าธุรกิจนี้ดี และรัฐให้ความร่วมมือสนับสนุน ผมว่าวันนี้บริษัทขายตรงในประเทศไทยรุ่งโรจน์ไปนานแล้ว แต่ข้อสำคัญที่อยากให้อรัฐเข้ามาดูแลเป็นพิเศษเรื่องหนึ่งก็คือในเรื่องความถูกต้องเหมาะสมที่จะเปิดทำธุรกิจประเภทนี้คือข้อกฎหมายต้องเข้มงวดมาก ไม่ใช่ใครเปิดบริษัทขายตรงก็ได้ ผมเคยเห็นบางบริษัทที่มีเงินทุนไม่ถึงล้านบาท..ก็เปิดบริษัทขายตรงได้แล้ว คงต้องมีบัญชี 10 ประการในการเปิดธุรกิจประเภทนี้ออกมา เพราะบริษัทๆเหล่านี้แหละที่ทำให้คนไทยไม่ยอมทำธุรกิจขายตรงเพราะกลัวโดนหลอก แล้วก็ทำให้มีผลต่อเศรษฐกิจ-สังคม และ ชาติบ้านเมือง ในปัจจุบัน

สุดท้ายผมอยากบอกว่าธุรกิจขายตรงที่จะเป็นธุรกิจที่ทำกับมหาชนได้จริงๆ บริษัทๆ นั้นๆ ต้องมีรูปแบบของสินค้าที่เด่นเรื่องคุณภาพ และมีความหลากหลายครอบคลุมทุกกลุ่มบริโภค รวมทั้งราคาผู้กับท้องตลาดได้ และผลตอบแทนเข้าใจง่ายไม่ซับซ้อน บริษัทๆที่มีประวัติที่ติมายาวนาน มี



ปัญหาที่เกิดขึ้นก็คือ ปัญหาการแย่งชิง การแย่งสายงานกัน ถ้าเรามีคนเก่งเข้ามาในองค์กรสักคนหนึ่ง เขาก็อยากให้เป็นขั้นแรกของเขา เพื่อเขาจะได้ Matching อย่างเต็มเม็ดเต็มหน่วย

แต่ถ้าในมินเนอริโกลด์ Infinity Matching จะได้เท่าๆกัน ซึ่งมีความยุติธรรมมากและกำลังมาแรงในต่างประเทศแผน Infinity Matching แผน Binary มันคงหรือไม่มีมั่งคั่งนั้น ไม่ได้ขึ้นอยู่กับแผน Binary ผมคิดว่ามันขึ้นอยู่กับสินค้ามากกว่า คนที่เคยซื้อใช้แล้วและยังใช้อยู่เรื่อยๆ

เป็นสัญญาณที่บอกว่ามินเนอริโกลด์จะเติบโตได้ดีมาก คุณสามารถทำงานครั้งเดียวแล้วเสร็จ สำเร็จได้เลยหรือ เกษียณได้ บริษัทเปิดมาตั้ง 18 ปี แล้วยังมีคนซื้อใช้ตั้งแต่เป็นมินเนอริโกลด์เดิมจนเปลี่ยนมาเป็น

มินเนอริโกลด์ซึ่งตอบ โจทย์ฯ ของ ผม ได้เรียบร้อยแล้ว ดังนั้นคือ ความเป็นสุดยอดของหลายคนและเป็นงานในฝันของทุกคนเลย

ผมคิดว่าธุรกิจนี้จะเป็นรากฐานที่ดีให้กับชีวิต ถ้าวันนี้เราเปลี่ยนที่ชื่อ จากที่เคย

ซื้อจากร้านอื่นมาซื้อที่บริษัทมินเนอริโกลด์ที่เป็นบริษัทของคนไทยที่จะปันผลคืนให้คุณ 60% จากที่เคยซื้อทั้งเปลี่ยนมาซื้อที่มินเนอริโกลด์

สิ่งที่เกิดกับผู้คน เกิดขึ้นกับคนไทย สิ่งหนึ่งคือ คนไทยจะมีรายได้สูงขึ้น ธุรกิจเครือข่ายจะช่วยเหลือปัญหาของใคร่ธุรกิจดีขึ้น

ดังนั้นผมมองว่าเป็นการแก้ปัญหาที่ล้ำค่าอย่างมาก คนที่จะติดตามเราจะมีรายได้ที่ดีขึ้น ผมว่าเป็นการแก้ปัญหาตรงจุดเลย “บริษัทมินเนอริโกลด์ ถือได้ว่าเป็นบริษัทในฝันของใครอีกหลายคน”



เรื่อง : ทศนียา รุ่งเรือง

ถ้ารวยได้ ต้องชาตินี้

“รู้มั๊ย...? ธุรกิจขายตรงทำได้... เป็นธุรกิจสร้างชาติได้จริงๆ”

เดือนหน้า...ก็รู้แล้วซิเนว่าใครจะมาเป็นรัฐบาลใหม่..นายจะหน้าใหม่หรือหน้าเดิมก็ไม่เป็นไร...ขอให้ชาติบ้านเมืองเจริญก็แล้วกัน ประชาชนชาวไทยก็คงต้องลุ้นกันอีกนิดแล้วกันนะ...! แต่วันนี้เรื่องสำคัญที่อยากจะบอกเล่าให้พวกเราได้รับรู้คงไม่ใช่เรื่องการเมืองอะไรหรอก...! เพราะผมเองก็ไม่ค่อยถนัด แต่ผมอยากจะเสนอมุมมองอีกมุมหนึ่งซึ่งน่าสนใจมากคือผมมีความเชื่อมั่นว่า “ธุรกิจเครือข่าย” หรือหลายคนเรียกว่า “ธุรกิจขายตรง” นั้นเป็นธุรกิจที่สร้างชาติได้จริงๆ ถ้ามองเห็นให้ลึกซึ้งจะมีอาชีพอะไรที่ลงทุนไม่มาก เป็นอาชีพที่สุจริต ใช้เวลาบางส่วนมาทำก็ได้ แล้วให้ผลตอบแทนอย่างมหาศาลจากหมื่นเป็นแสน จากแสนเป็นล้านๆ เศรษฐกิจจะเป็นไปก็ไม่ได้เกี่ยวกับทุกคนแล้วก็เป็นธุรกิจเกี่ยวข้องกับมหาชนจริงๆ แต่ทุกทีพูดอะไร...! ถ้ารัฐบาลใหม่

ที่จะเกิดขึ้นในไม่ช้านี้หันมาให้ความสำคัญกับบริษัทๆ ที่มีมาตรฐานที่ประกอบธุรกิจขายตรงในเมืองไทยให้มากกว่านี้หน่อยผมว่าคงดีมาก เพราะตอนนี้เท่าที่เห็นก็จะมีแต่ สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค หรือ “สคบ.” นั่นแหละที่เข้ามาสอดส่องดูแลอยู่ แต่ผมว่าไม่พอหรอก เพราะหน่วยงาน สคบ. ท่านก็มีงานล้นมือ เฉพาะเรื่องที่ไม่ใช่ธุรกิจขายตรงก็มีเป็นร้อยๆ เรื่องเจ้าหน้าที่ก็ไม่มีมากพอ คงไม่มีเวลาเพียงพอที่จะมาดูแลเรื่องขายตรงมากนักหรอก... รู้แล้วก็เครียด และเห็นใจแทนหน่วยงานนี้จริงๆ ผมคิดว่าถ้ารัฐบาลชุดใหม่ที่ใกล้คลอดในเดือนหน้านี้ออกมาเรียบร้อย แล้วพวกเขา ก็ร่วมตัวกันเป็นสมาคมฯ เข้าไปชี้แจงให้เห็นถึงความสำคัญของธุรกิจขายตรงในประเทศไทยว่ามันจะช่วยเศรษฐกิจของชาติได้อย่างไรแล้วละก็ ผมว่าธุรกิจขายตรงของเราจะไปรุ่งมากกว่าปัจจุบันอย่างแน่นอน

จาก...นายพัฒนา@นามรินทร์